



ミスミグループ デジタルモデルシフトへの躍進

2025年4月17日

代表取締役社長

常務執行役員 ID企業体社長

常務執行役員 CFO

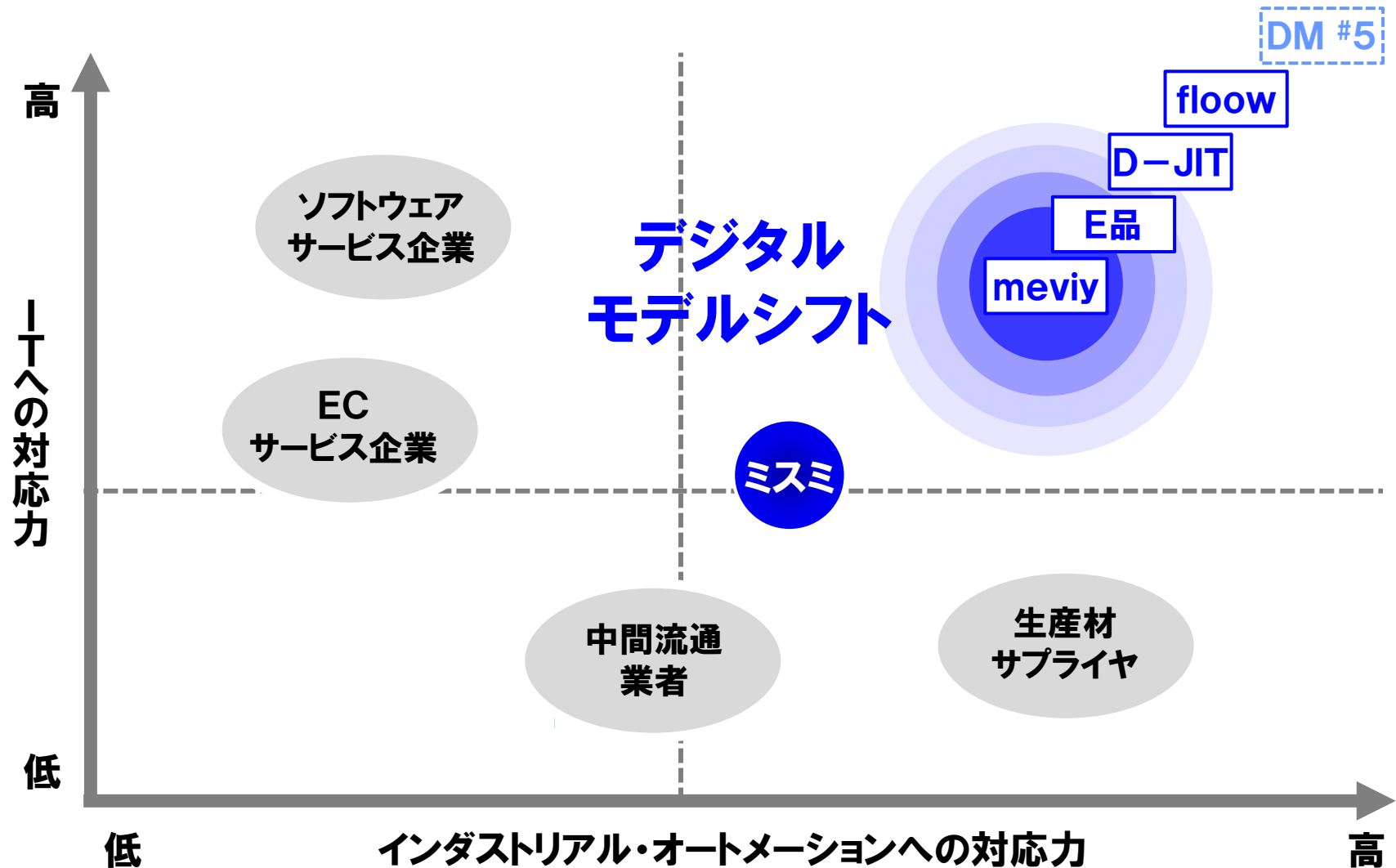
大野龍隆

吉田光伸

高波徹

デジタルモデルシフト戦略

多様化が進む自動化ニーズに対応、デジタルなモデル進化を実行
生産材流通においてデジタルを活用したユニークな競争優位性を構築



ミスミモデル進化の方向性

変化の速い外部環境、多様化する顧客ニーズへの対応は急務

これ迄の価値提供



新たな価値提供



DX銘柄2025
Digital Transformation

デジタルを活用した「変化対応力」を更に強化

meviyの成長

国内外17万ユーザーを獲得、4年連続国内シェアNo.1※
デジタルの力で新たな市場を獲得、世界展開で成長スピードは加速

顧客

① 見積依頼
3Dデータアップロード

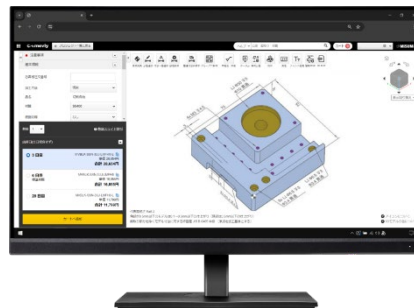
② 見積回答
即時に価格・納期回答

④ 納品
最短1日出荷



顧客側の革新

AI自動見積もり



生産側の革新

デジタルものづくり

③ 製造連携
製造プログラムを
自動生成



出典: ヤマザキマザック株式会社

即時見積もり、最短1日出荷 ものづくりの時間革命

※株式会社テクノ・システム・リサーチ「オンライン機械部品調達サービスの市場規模、市場動向を発表」(2024年2月28日) <https://www.t-s-r.co.jp/notice/6085/>

Fictiv社の概要

急成長を遂げる米国カスタム機械部品のオンライン調達サービス

企業名	Fictiv Inc. 
本社所在地	米国 カルフォルニア州 オークランド
代表者の役職 氏名	Co-Founder CEO デイビッド・エバンス Co-Founder CXO ネイサン・エバンス
事業内容	カスタム機械部品のオンライン調達サービスを提供、試作から量産まで対応、世界4極での生産ネットワークを保有し幅広い選択肢を提供
事業業績	売上高(2024年度) 72百万米ドル 前期比 +41%、過去5年CAGR +40% EBITDA(2024年度) (24)百万米ドル
創業年	2013年

Fictiv & meviyの関係性

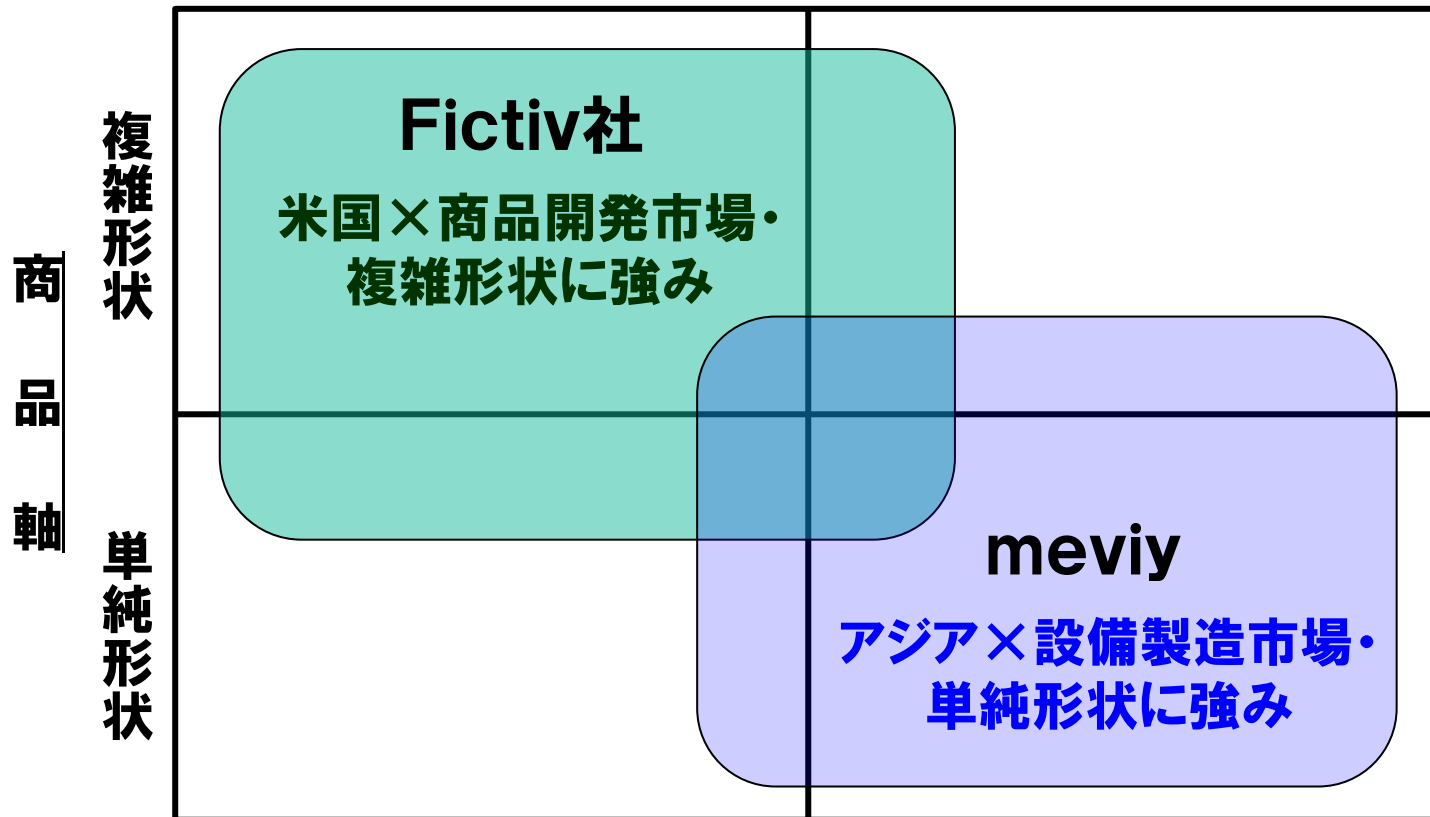
商品・顧客軸で補完関係、且つミスミが強化中の米国が主戦場

Fictivとmeviyのポジショニング

主 要 ド メ イ ン 軸

川上(商品開発市場)

川下(設備製造市場)



商品開発市場とは

機械部品における市場は現在のドメイン以上、特に米国で成長

用途例

<川上> 商品開発 市場

- 最終製品に組み込まれる部品
- 意匠性もあり複雑な部品が多い
- 部品のサイズも大きく高単価
- 用途はB2Bデバイス全般
(物流、ロボット、宇宙、医療等)



<現ドメイン> 設備開発 市場

- 設備、装置に組み込まれる部品
- 総じてシンプルな部品が多い
- 部品のサイズは小さく低単価
- 工場内の設備、装置全般
(自動化ライン設備、装置等)



Fictiv社の強み

商品開発市場において強いサービスとケイパビリティを保有
最も高い成長を遂げるカスタム機械部品のオンライン調達サービス

期待効果

商品開発市場に最適化されたサービス

- 高度なAI自動見積もり
- 豊富な加工(3Dプリント、射出成形、切削、板金、ダイカスト)
- 米、中、印、墨の世界4極250社超の生産ネットワーク

顧客資産と高い組織能力

- 商品開発顧客の基盤
- 業界毎の経験を持った顧客理解度の高い営業力
- AI×ものづくりのノウハウを保有した稀少なITエンジニア

強力な成長力

- CY24の売上高は対前年+41%
- 過去5年CAGRは40%超
- 成長市場(米×商品開発)で最も成長している企業

meviyの進化

ドメイン拡張
加速

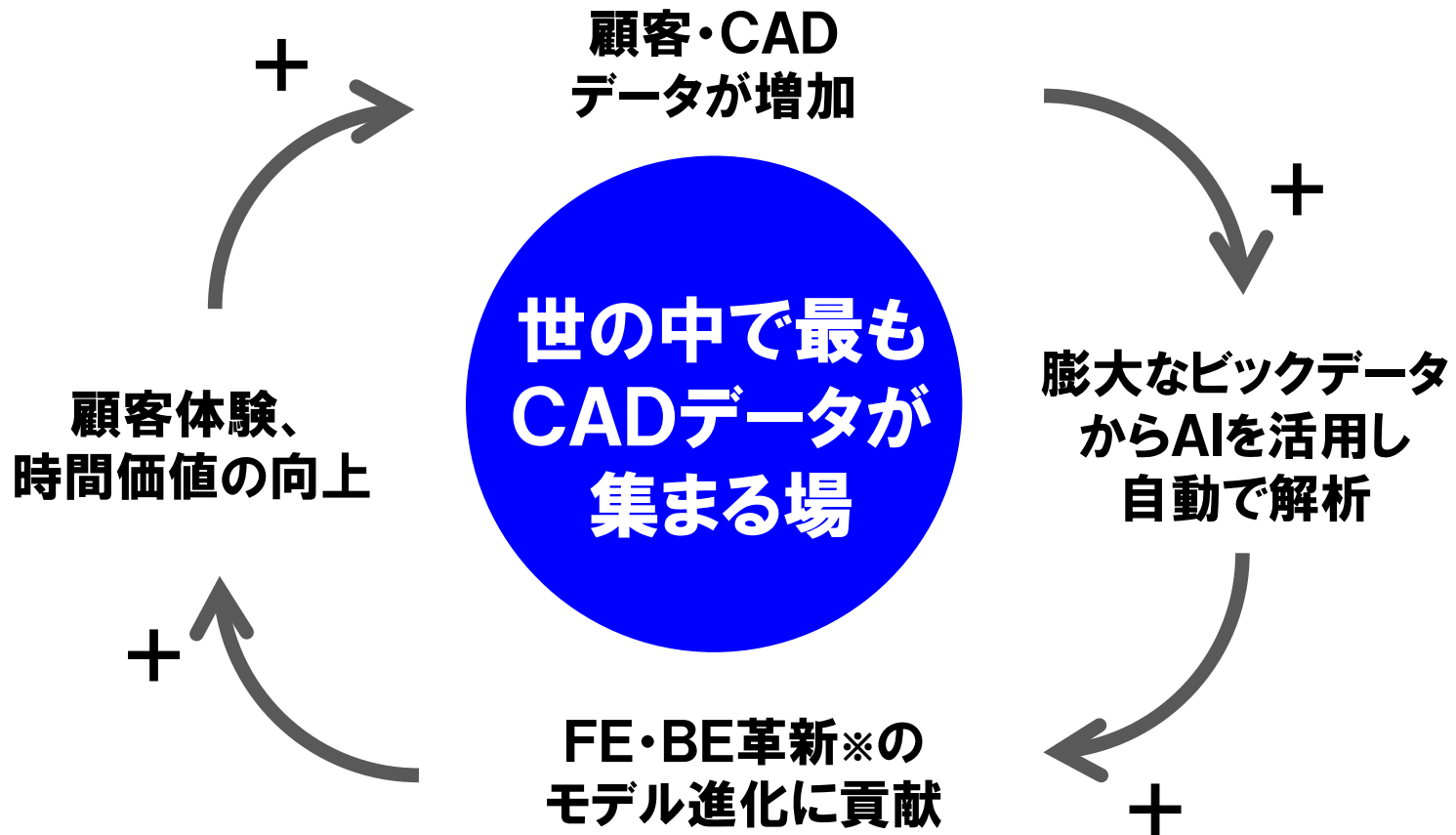
ものづくりAI力
の補強

デジタルモデルシフトの成長エンジン

ありたい姿

デジタルモデルシフトを牽引、**次なるミスミ**を創る

狙う正の循環モデル



※FE革新(自動見積もり)
※BE革新(加工データ)

買収の概要

対象会社

Fictiv Inc. **fictiv**
(本社: 米国カリフォルニア州オークランド)

ストラクチャー

逆三角合併方式
(Reverse Triangular Merger)
MISUMI Investment USA Corporationの完全子会社

企業価値

3.5億米ドル(約501億円)※
セールスマルチプル4.8倍

買収資金

手元資金

※為替前提 143.23円/ドル

今後のスケジュール

2025年4月17日

買収に関する契約締結

**2025年6月中
(予定)**

**MISUMI Investment USA Corporationによる
完全子会社化 (クロージング)**

最後に

モデル進化を実現、デジタルモデルシフト戦略を加速
IA顧客、社会の発展を“支え続ける”企業として更に進化を遂げる

進化①

meviyの進化

デジタル
モデル
シフト

進化②

ドメイン拡張
加速

進化③

ものづくりAI力
の補強



Your Time, Our Priority

顧客の時間価値を第一に

